

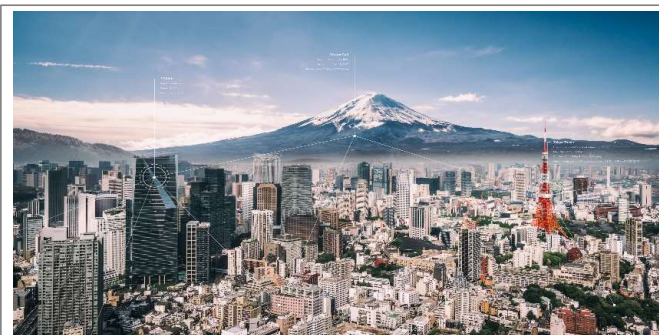


デジタルトランスフォーメーションを支えるサブスクリプションモデルと法務・知財

2020/1/28

日本マイクロソフト株式会社
業務執行役員
政策渉外・法務本部 副本部長
弁護士 舟山 聡





2020年：日本のNo.1クラウドベンダーへ

企業 ミッション	Empower every person and every organization on the planet to achieve more “地球上のすべての個人とすべての組織が、より多くのことを達成できるようにする”		
日本において 目指す企業像	革新的で、安心して使っていただけるインテリジェントテクノロジーを通して、 日本の社会変革に貢献する		
企業文化	Growth mindset (成長マインドセット)	Customer obsessed (常にお客様を第一に考える)	Diverse & inclusive (ダイバーシティ&インクルージョン)
One Microsoft			

～2019年度

2020年度

グローバルでのクラウドモメンタム

年間売上高*
1,258億ドル
(前年比14%増)

コマーシャルクラウド		
世界最大 売上高*	売上総利益率*	
381億ドル	63%	
Azure**	Office 365**	Dynamics 365**
64%増	31%増	45%増

*:FY19通年 **:FY19Q4の前年同期比

Vision 2020：日本の社会変革に貢献

インダストリーイノベーション

ワークスタイルイノベーション

ライフスタイルイノベーション

DT推進におけるお客様のチャレンジ

- ビジョン&戦略 策定
- カルチャー変革
- 独自のビジネスチャンスの開拓
- ケイパビリティの育成
- 俊敏性&決断力

実績

インダストリーイノベーション

- 幅広い業種・業態のお客様のDXを推進
- インテリジェントテクノロジーの活用
- パートナーエコシステムの変革

ワークスタイルイノベーション

- 働き方改革NEXT

ライフスタイルイノベーション

- ワークライフチョイスチャレンジ
- モダンデバイスの普及

お客様のデジタルトランスフォーメーションを支援する「信頼されるパートナー」へ

デジタルフィードバックループ

お客様とつながる 社員に力を 業務を最適化 製品を変革

お客様の業種業態に最適な支援の推進

- リファレンスアーキテクチャーの各業種への展開
- AI, IoT, MRを活用した各業種に最適化したソリューションの提供 / 新規ビジネス開発支援
- インダストリー特化の推進体制の強化

MaaS

モダナイゼーションの加速

- 「2025年の崖」からの脱却
- ミッションクリティカルシステムのクラウド移行
- サポート終了製品からの移行 (データセンター/デバイス)

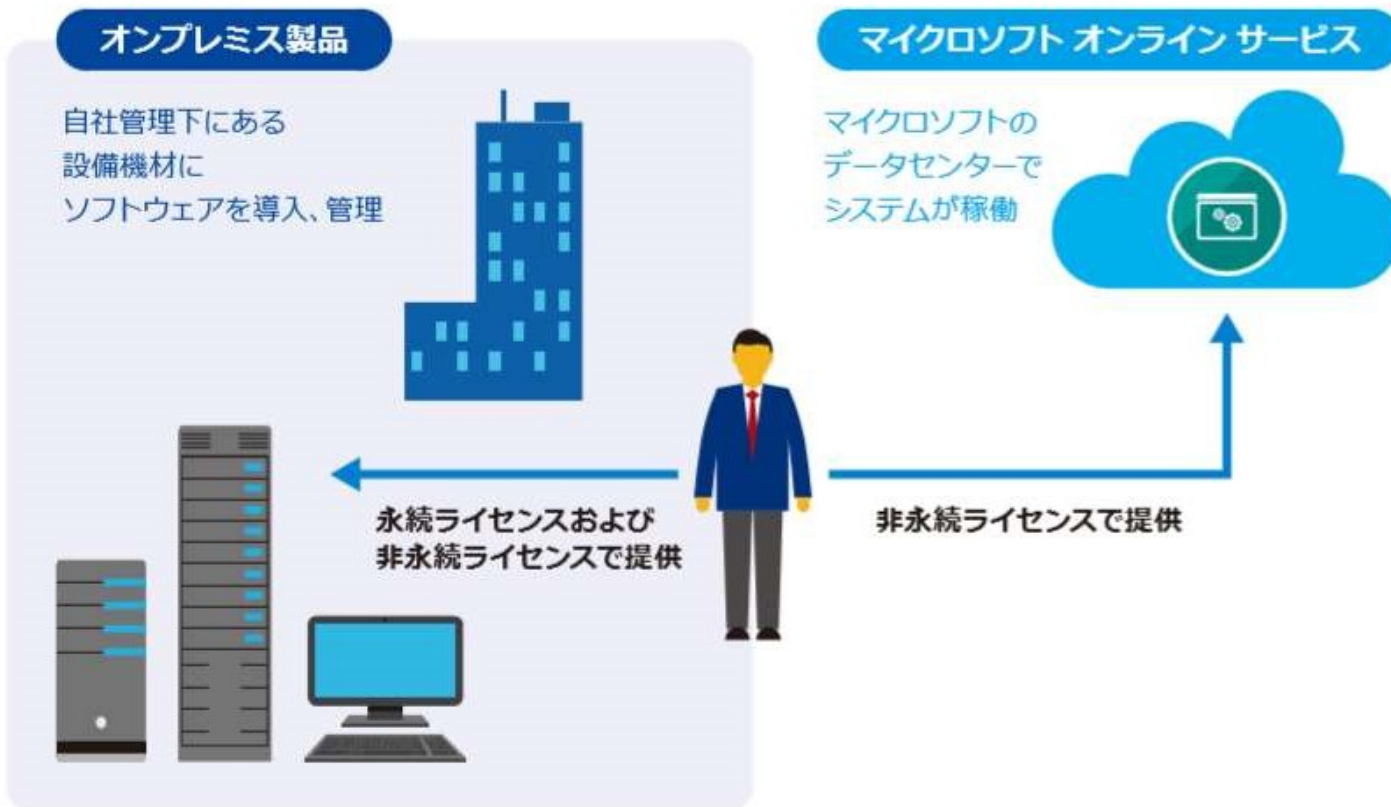
クラウド & AI人材の育成

- Chief Learning Officerの新設
- デジタルトランスフォーメーションを推進する人材の育成

インテリジェント エッジ

インテリジェント クラウド

ビジネスモデルの変化



マイクロソフトのオンライン サービスのライセンスとは

マイクロソフトのオンライン サービスは、Web 上で利用できるサービスで、マイクロソフトがシステムを運営します。利用者は、PC や Web ブラウザーを通して、日常業務で使用するアプリケーションにどこからでもアクセスすることができます。オンライン サービスのライセンスでは、契約期間中のみ対象のサービスにアクセスすることができます。

オンプレミス製品のライセンスとは

オンプレミス製品は、自社管理下にある設備機材にソフトウェアを導入して使用します。オンプレミス製品のライセンスには、ソフトウェアの導入後、必要な限り使用し続けることができるライセンスと契約期間中のみ使用できるライセンスがあります。

永続ライセンスと非永続ライセンスとは

永続ライセンスは、ソフトウェアのライセンスを買い取る方式で、契約終了後もソフトウェアを使用し続けることができます。非永続ライセンスは、契約期間中のみソフトウェアを使用できる方式で、契約終了後はソフトウェアを使用することができなくなります。契約の更新によって利用期間を延長することが可能です。

サブスクリプションモデルの導入

サブスクリプションベースのライセンスで購入

サブスクリプションベースのライセンスとは、契約期間中のみソフトウェアを使用できる非永続ライセンスです。マイクロソフトのオンラインサービスは、サブスクリプションベースのライセンスで提供され、1ユーザー（デバイス）/月単位、または1ユーザー（デバイス）/年単位でライセンスを購入します。オンラインサービスで購入できるサブスクリプションベースのライセンスには次の種類があります。

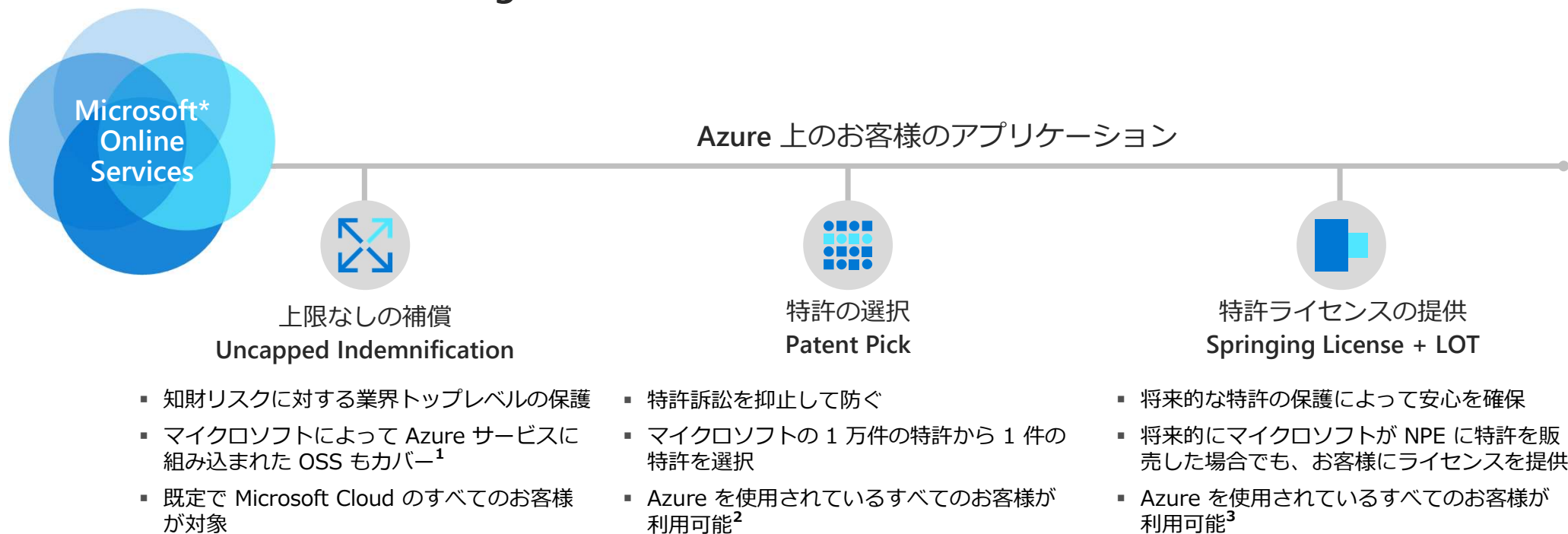
ユーザーサブスクリプションライセンス (USL) の利用メリット

USLは、契約期間中に対象のオンラインサービスを利用する権利に加えて、その他にもメリットを提供します。たとえば、SharePoint Online USLを保有するユーザーは、SharePoint Onlineと組織内部に設置されたSharePoint Serverの両方にアクセスできます。また、Office 365のサービスを利用する場合はUSLの料金のみで、オンプレミスのサーバーライセンスにあたる料金を支払う必要がなく、サーバーのライセンスやハードウェアの費用、ネットワーク周辺機器の購入費などを削減できます。オンラインサービスは、SLA（サービス品質保証）99.9%の稼働率を保證するマイクロソフトのデータセンターで運用されるため、システムの保守や管理にかかわる費用も不要になります。さらに、マイクロソフトによって提供される基本的なサポートサービスの利用料金も含まれています。USLは、オンプレミス製品のCALに相当するサービスへのアクセスライセンスの役割だけではなく、これら多くのメリットを包括した付加価値の高いライセンスです。



クラウド上のお客様の知財を保護するために

Microsoft Azure IP Advantage



* 中国では、21Vianet が運営し、上限なしの補償を提供しています

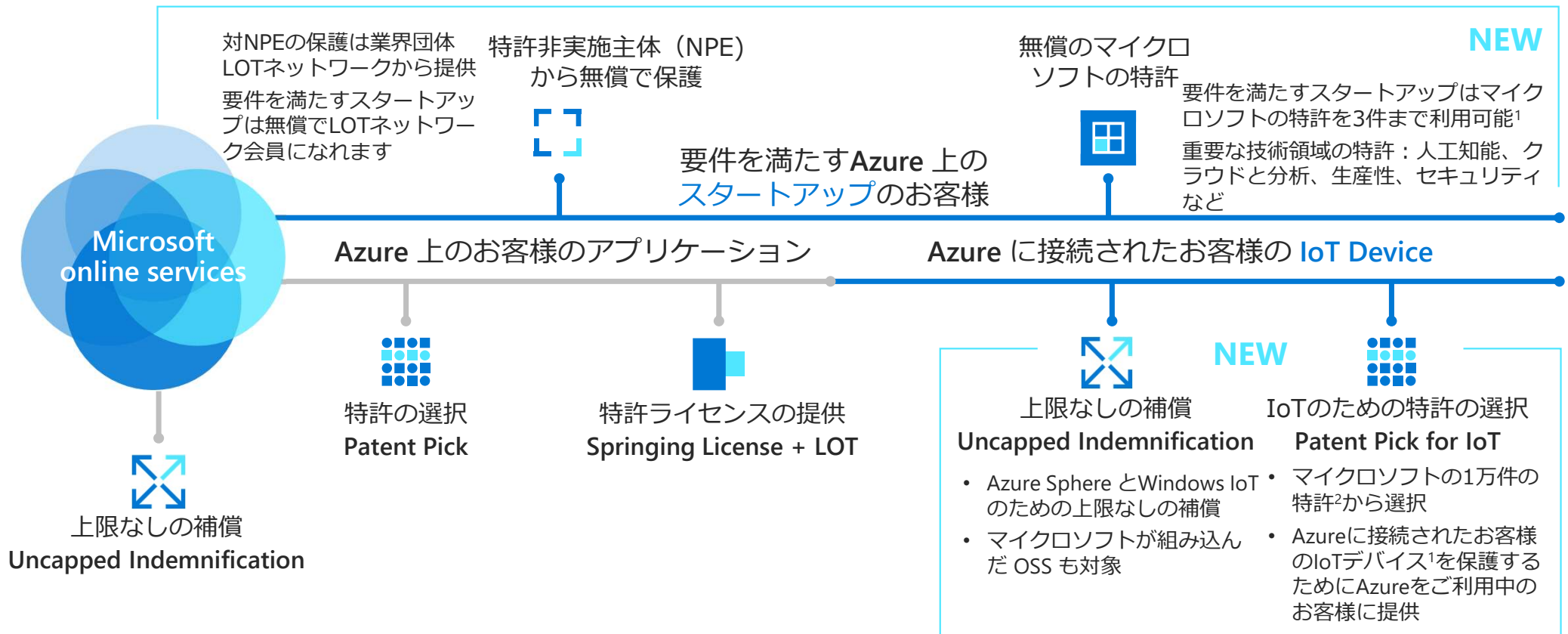
1. ご契約条件が適用されます

2. (i) 過去 3 か月にわたって Azure を 1 か月あたり 1,000 ドル利用していること、(ii) 過去 2 年間以内に Azure の他のお客様に対してそのお客様の Azure ワークロードに関する特許侵害訴訟を起こしていないこと、(iii) Microsoft Azure Advantage の開始後に発生した現行の特許訴訟に関する証拠を提示すること

3. (i) 過去 3 か月にわたって Azure を 1 か月あたり 1,000 ドル利用していること

<https://azure.microsoft.com/en-us/overview/azure-ip-advantage/>

IoTやスタートアップ企業にも拡張



1. ご契約条件が適用されます
2. 適用可能条件を満たす必要があります



本資料は情報提供のみを目的としており、本資料に記載されている情報は、本資料作成時点でのマイクロソフトの見解を示したものです。状況等の変化により、内容は変更される場合があります。また、本資料はマイクロソフトによる法的見解を示したり法的アドバイスを行うものではありません。貴社の法令遵守・コンプライアンスに関しては、別途法律専門家のアドバイスをお受けください。マイクロソフトは、本資料の情報に対して明示的、黙示的または法的な、いかなる保証も行いません。